2024-2030年b2b电子商务行业发展 调研与市场前景预测报告

产业调研网 www.cir.cn

一、基本信息

报告名称: 2024-2030年b2b电子商务行业发展调研与市场前景预测报告

报告编号: 1325601 ←咨询订购时,请说明该编号

报告价格: 电子版: 8200元 纸质+电子版: 8500元

优惠价格: 电子版: 7360元 纸质+电子版: 7660元 可提供增值税专用发票

咨询热线: 400 612 8668、010-66181099、66182099、010-66183099

电子邮箱: kf@Cir.cn

详细内容: https://www.cir.cn/1/60/b2bDianZiShangWuHangYeYanJiuBaoGao.html

提示信息: 如需订阅英文、日文等其它语言版本,请向客服咨询。

二、内容介绍

b2b电子商务是企业间通过互联网进行的商品和服务交易活动。近年来,随着互联网技术的普及和数字化转型的加速,b2b电子商务平台的数量和规模都在快速增长。目前,B2B电商平台不仅为企业提供了便捷的在线交易渠道,还通过数据分析帮助企业优化供应链管理,提高运营效率。此外,随着跨境贸易的发展,越来越多的企业开始利用B2B平台拓展国际市场。

未来,b2b电子商务的发展将更加注重智能化和个性化服务。一方面,通过人工智能和大数据技术的应用,B2B平台将提供更加精准的市场分析和商业智能,帮助企业做出更明智的决策。另一方面,随着消费者需求的多样化,B2B平台将提供更多定制化服务,如个性化的采购解决方案和供应链优化建议,以满足企业的特定需求。

第一章 b2b电子商务相关概述

- 1.1 b2b电子商务介绍
 - 1.1.1 电子商务的概念及分类
 - 1.1.2 b2b电子商务的定义
 - 1.1.3 b2b电子商务的常规流程
- 1.2 b2b电子商务的基本模式
 - 1.2.1 垂直b2b模式
 - 1.2.2 综合b2b模式
 - 1.2.3 自建b2b模式
 - 1.2.4 关联行业b2b模式
- 1.3 中国b2b电子商务的发展阶段
 - 1.3.1 培育阶段

- 1.3.2 成长阶段
- 1.3.3 发展阶段
- 1.3.4 成熟阶段

第二章 2019-2024年b2b电子商务行业面临的发展环境

- 2.1 政策环境
- 2.2 经济环境

第三章 2019-2024年b2b电子商务行业发展分析

- 3.1 国内外b2b电子商务的发展比较
 - 3.1.1 基础设施
 - 3.1.2 文化和社会差异
 - 3.1.3 企业政策
- 3.2 中国b2b电子商务发展综述
 - 3.2.1 我国b2b电子商务行业发展简况
 - 3.2.2 中国b2b电子商务快速发展的原因
 - 3.2.3 我国b2b电子商务发展势头良好
 - 3.2.4 国内b2b企业发展模式不断创新
 - 3.2.5 我国b2b电子商务的swot分析
- 3.3 2024年中国b2b电子商务市场的发展
- 3.4 2024年b2b电子商务市场的发展
 - 3.5.1 国内b2b市场的竞争格局
 - 3.5.2 b2b市场掀起新一轮洗牌
 - 3.5.3 我国b2b行业主要竞争手段分析
 - 3.5.4 b2b电子商务渠道竞争分析
- 3.6 b2b电子商务发展中存在的问题
 - 3.6.1 b2b电子商务基础环境不完善
 - 3.6.2 中小企业对电子商务的认知尚浅
 - 3.6.3 中小企业电子商务人才的缺乏
 - 3.6.4 b2b电子商务平台的风险控制亟需加强
- 3.7 促进b2b电子商务发展的的对策措施
 - 3.7.1 发展中国b2b电子商务行业的策略
 - 3.7.2 实现b2b电子商务良性发展的对策
 - 3.7.3 企业开展b2b电子商务的措施建议
 - 3.7.4 中小企业开展b2b电子商务的模式分析

第四章 2019-2024年b2b电子商务平台发展分析

4.1 2019-2024年中国b2b电子商务平台发展现状

b2b电子商务行业研究报告 -3-

- 4.1.1 中国b2b服务平台持续快速发展
- 4.1.2 国内b2b电子商务平台发展格局生变
- 4.1.3 我国b2b平台价值服务回归特征渐显
- 4.1.4 不同类型b2b电子商务平台发展状况
- 4.1.5 国内b2b平台主要经营模式介绍
- 4.2 2019-2024年垂直类b2b电子商务平台的发展
 - 4.2.1 垂直类b2b电子商务网站的专业性
 - 4.2.2 垂直类b2b电子商务平台发展综述
 - 4.2.3 发展垂直类b2b电子商务平台的措施
 - 4.2.4 垂直类b2b电子商务平台的发展潜力
- 4.3 b2b电子商务平台的盈利模式
 - 4.3.1 b2b网站的盈利模式简析
 - 4.3.2 b2b网站盈利模式的创新
 - 4.3.3 主要b2b网站盈利模式及其特点
- 4.4 b2b电子商务平台服务质量分析
 - 4.4.1 电子商务平台服务质量概述
 - 4.4.2 b2b电子商务平台服务质量要素
 - 4.4.3 b2b电子商务平台服务质量评价模型
- 4.5 b2b平台存在的问题及对策建议
 - 4.5.1 制约b2b电子商务平台发展的因素
 - 4.5.2 b2b电子商务网站运营存在的误区
 - 4.5.3 促进b2b电子商务平台发展的措施
 - 4.5.4 国内b2b电子商务平台的运营策略

第五章 2019-2024年b2b电子商务行业关键因素分析

- 5.1 b2b电商物流
 - 5.1.1 我国b2b电商第三方物流发展简况
 - 5.1.2 我国b2b电商第四方物流发展综述
 - 5.1.3 b2b电商物流配送体系亟待健全
 - 5.1.4 b2b电商物流管理模式的创新
- 5.2 b2b电子支付
 - 5.2.1 中国b2b电子支付发展概况
 - 5.2.2 第三方支付介入b2b市场
 - 5.2.3 发展b2b电子支付面临的挑战
 - 5.2.4 促进b2b电子支付发展的策略
- 5.3 b2b网络融资
 - 5.3.1 b2b网络融资的发展阶段

- 5.3.2 b2b电商巨头纷纷涉足网络融资
- 5.3.3 b2b企业网络融资服务规模分析
- 5.4 b2b电子商务的信用管理
 - 5.4.1 我国电子商务的信用现状
 - 5.4.2 国内b2b电子商务的诚信困局
 - 5.4.3 改善b2b电子商务信用环境的意义
 - 5.4.4 第三方信用机制将助力b2b健康发展

第六章 2019-2024年b2b电子商务在不同行业的应用

- 6.1 医药b2b电子商务
 - 6.1.1 我国b2b医药电子商务的主要类型
 - 6.1.2 我国b2b医药电子商务的商业模式
 - 6.1.3 药企进入医药b2b领域的机遇及风险
 - 6.1.4 我国积极探索医药流通b2b平台发展模式
- 6.2 工业品b2b电子商务
 - 6.2.1 新型工业品b2b平台发展迅猛
 - 6.2.2 工业品b2b电子商务市场竞争激烈
 - 6.2.3 我国工业品b2b平台面临洗牌
 - 6.2.4 工业品b2b电子商务的营销特点
- 6.3 服装b2电子商务
 - 6.3.1 电子商务在服装企业中的应用
 - 6.3.2 国内服装b2b市场集中度提高
 - 6.3.3 中小服装企业发展b2b的对策措施
- 6.4 食品饮料b2b电子商务
 - 6.4.1 食品饮料行业的特点
 - 6.4.2 我国食品行业电子商务价值链分析
 - 6.4.3 国内食品饮料b2b市场发展势头良好

第七章 2019-2024年b2b电子商务行业重点企业分析

- 7.1 环球资源
 - 7.1.1 公司简介
 - 7.1.2 公司竞争力分析
- 7.2 阿里巴巴
 - 7.2.1 公司简介
 - 7.2.2 公司竞争力分析
- 7.3 慧聪网有限公司
 - 7.3.1 公司简介

b2b电子商务行业研究报告 -5-

- 7.3.2 公司竞争力分析
- 7.4 焦点科技股份有限公司
 - 7.4.1 公司简介
 - 7.4.2 公司竞争力分析
- 7.5 浙江网盛生意宝股份有限公司
 - 7.5.1 公司简介
 - 7.5.2 公司竞争力分析
- 7.6 其他b2b电子商务企业
 - 7.6.1 金银岛(北京)网络科技股份有限公司
 - 7.6.2 上海钢联电子商务股份有限公司
 - 7.6.3 北京铭万智达科技有限公司
 - 7.6.4 敦煌网

第八章 中^智^林^-b2b电子商务行业发展前景及趋势分析

- 8.1 中国b2b电子商务行业前景展望
 - 8.1.1 b2b电子商务市场发展潜力巨大
 - 8.1.2 中国b2b电子商务行业将持续增长
 - 8.1.3 我国b2b商业搜索市场发展前景乐观
 - 8.1.4 2024-2030年中国b2b电子商务市场预测分析
- 8.2 b2b电子商务未来发展趋势
 - 8.2.1 中国b2b电子商务市场发展趋势
 - 8.2.2 b2b电子商务将向纵深化方向发展
 - 8.2.3 提升服务将成b2b电子商务发展重点

略……

订阅 "2024-2030年b2b电子商务行业发展调研与市场前景预测报告",编号: 1325601,

请致电: 400 612 8668、010-6618 1099、010-66182099、010-66183099

Email邮箱: kf@Cir.cn

详细内容: https://www.cir.cn/1/60/b2bDianZiShangWuHangYeYanJiuBaoGao.html

了解更多,请访问上述链接,以下无内容!!